

<<谈判英语一日通>>

图书基本信息

书名：<<谈判英语一日通>>

13位ISBN编号：9787030148117

10位ISBN编号：7030148118

出版时间：2005-1

出版时间：科学出版社

作者：佩莱格里诺

页数：200

译者：张中倩

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<谈判英语一日通>>

内容概要

《谈判英语一日通》内容丰富的著作，让所有内行人看门道，提升英语谈判能力；初级者，能在作者循循善诱及精心设计的内容中，快速窥判断的殿堂，并用最地道、实用的美国行话进行会谈，不论是在日常的会面场合，还是正式的谈判桌前，您都能借着托玛斯的引导，轻松谈判成功之门。

书中内容深入浅出，每一页、每一句都是专业人士经济结晶。在每个单元的开始处，都有中文及英文的“背景介绍”，完全以临场实务为原则。更搭配精质CD，将实况对话收录其中，让您临场会话一气呵成，“背景介绍”则如同听故事一般，搭配着宜人的轻音乐，轻松学习，快速进级。

《谈判英语一日通》学习重点：
一、背景介绍融会作者十年商场经验，为读者做详尽的谈判战略剖析！

二、范例对话：为了方便读者的全面吸收，《谈判英语一日通》特别地将主要单词用粗斜体标出，方便记忆。

同样地，为了体贴生活中分秒必争的读者们，对话部分也附上了一针见血的中文译解，增加您对谈判用语、惯用语的印象与熟悉度。

三、谈判停看听：数十则最符合谈判情境的解析，根据对话使用时机与实际临场状况，将主要单词用粗斜体标出，方便您记忆。

最后原汁原味的英语说明，除了为读者补充谈吐用词，也是最方便的谈判技术秘诀！

四、重要词汇：上百个最符合会议情境的单词，是您谈判时最不可或缺的关键词汇，除了补充单词，还搭配几个常用短语，谈判大补贴绝对不能错过！

有别于一般市面上的英语书籍，《谈判英语一日通》在词汇、对话及贴切的中译之外，还加上作者凭借实际实际经验谈的“背景介绍”及拆招解招的“谈判停看听”。

读者只要融会贯通，定能悠游于国际会场应对之中，从容谈出新商机。

不论是会谈术语、商务研计、产品介绍或议价筹码等等，《谈判英语一日通》让您放眼国际，掌握全球趋势，轻松驾御商务英语。

<<谈判英语一日通>>

书籍目录

前言 成功谈判·商场无败Cha pter 1 日常谈判Cha pter 2 快速、简单的谈判Cha pter 3 公平交易Cha pter 4 诚实是上策Cha pter 5 动机Cha pter 6 谈判专家——律师Cha pter 7 恰当提问Cha pter 8 谈判傀儡Cha pter 9 准备谈判Cha pter 10 增加数量Cha pter 11 修改交货日期Cha pter 12 改变交货地点Cha pter 13 改变付款日期Cha pter 14 改变时间日程Cha pter 15 虚张声势的谈判筹码Cha pter 16 回应虚张型筹码Cha pter 17 谈判成员的筛选Cha pter 18 友善助人的律师

<<谈判英语一日通>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>