第一图书网, tushu007.com

<<猎狼>>

图书基本信息

书名：<<猎狼>>

13位ISBN编号：9787020077144

10位ISBN编号：7020077145

出版时间：2009-11

出版时间：人民文学出版社

作者：孙力

页数：369

字数：290000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

第一图书网, tushu007.com

内容概要

这是一个布局精密的外资收购计划，被称为猎狼行动。
　　中国民营通信企业恒佳屡次在虎口夺单，让国际通信巨头爱西大为受挫。
爱西中国区总裁查理欧欲以收购恒佳的方式除掉对手，惊心动魄的国际收购战由此展开。
　　宏观经济的大势所趋，信贷紧缩等金融风向，会怎样被查理欧掐指算进布局？
　　王连富在带领恒佳发展时的土地情结，是他个人的软肋还是国人的集体潜意识所致？
当这一情结遭遇阴谋的设计，又会埋下怎样的收购伏笔？
　　武锐锋与夏琳，一对恒佳精英与恋人，在收购漩涡袭来之时，他们岌岌可危的事业与爱情将迎来怎样的收场？
　　恒佳老员工坦克辞职后自立门户，他的飞鸿公司又会在收购中扮演怎样的角色？
能否于最后一刻为恒佳扳回至关重要的一局？

第一图书网, tushu007.com

作者简介

孙力

工学硕士，曾参与中国隐形飞机研究。

进入商界后，曾在国企、外企、合资等各类企业，担任生产、采购、物料、研发等多部门的管理工作，经历过制造、销售、系统集成、培训等各种商业形态，并曾自营高科技企业。

2006年弃商从文，其商战小说的特点是：主题明确；知识丰

章节摘录

第一章　　美国爱西公司是世界通信业跨国巨头，在中国大陆有十余家合资企业，查理欧是生在新中国、长在红旗下的高干子弟，早年留学美国，获得博士学位，进入爱西公司。
凭着对中国政商环境的熟悉，和强大的人脉关系，查理欧被爱西派回中国，现在已做到中国区总裁。
查理欧是一个精明的商人，在哈佛受过专业的商科进修，特别信奉哈佛教授倡导的核心竞争力。
他的经营理念非常强调：“能买到的东西决不做；能让别人做的东西，决不自己做”。
他相信只有这样，才能将自己有限的资源，用于尽量提升核心竞争力，从而甩开与对手的距离。
中国商人最喜欢模仿，甚至称“创新就是率先模仿”，但查理欧不怕被别人模仿，他觉得对手在你的身后拚命地模仿和追逐，就是对你的最大恭维，那才是商场角逐最吸引人的地方。
查理欧也将他的这条商业法则，用在两性关系上：他在美国工作时，娶了一位加拿大白人姑娘做妻子，育有一子一女。
为了孩子的教育着想，他把家安在旧金山，因此在北京，他是一个实际意义上的钻石王老五。
查理欧并不想将自己有限而宝贵的自由，拴在某个固定的女性伴侣身上。
中国滥情的男人常说“要喝一杯牛奶，何必养一头奶牛”，这话很对他的胃口，查理欧相信：在这个世界上，魅力是女人的货币；货币是男人的魅力。
他对生命的感受，有很大一部分是通过女人来体验的。
对他来说，要体味生活的甜蜜，就离不开女人；而要女人陪伴，只要收购她们最美好的时光，和最温柔的状态就行了。
收购，就有这样的魅力。
尼娜，是他这个季度的合约女友，不过今天到机场的送机，是尼娜提出来的。
合约并没有要求尼娜这样做。
显然，尼娜对二人的关系有点紧张，希望用这样的友情奉献，来加固他们的关系。
查理欧在商场上是精明的买家，在情场也不例外。
他和尼娜的这种关系，也许还不能称为情场，可能称为“性场”更合适，但总而言之，还是一种收购关系。
他并不为自己的这种放纵而内疚，每天的商务劳心费神，寻找一些生理上的放松，也属自然，在查理欧看来，他的这个爱好和别人打高尔夫、玩桥牌没什么两样。
至于对自己的白人妻子和温馨的家庭，查理欧认为自己是忠贞的。
他的忠贞表现在，每天早上都会风雨无阻地打电话回旧金山，对他的家人逐个嘘寒问暖，并按时将生活费划过去。
当然，在他回旧金山的时候，他的身体和情感，都是专属他妻子的。
两人走到贵宾通道，查理欧知道分手的时刻到了，他调动面部肌肉，做出略为感谢，并有点恋恋不舍的表情，转身拥抱了她一下：“就送到这里吧。
”　　尼娜正要说些什么，查理欧的手机响了，他摸出来一看，见是方哥打来的电话，就随手把手机掐掉，放回到大衣的口袋里。
尼娜温情脉脉地双手环在查理欧的肩上：“谁的电话呀？
”　　“噢，一个同事。
”方哥是尼娜和查理欧的中介人，查理欧自然不想与尼娜谈起他。
“那，你把自己照顾好吧，到了记得给我电话。
”尼娜想尽量渲染一点依依别情，但查理欧的表现淡淡的，她也热烈不起来，只得勉强地笑了笑。
查理欧礼貌地微笑着，冲她点点头，转背朝候机大厅的贵宾室走去，边走边摸出电话打给方哥。

媒体关注与评论

但凡小说，总有所指。
《猎狼》将剧情聚焦于跨国并购中的两个虚拟公司与人物，但谁说这不是真实的呢？
三十年风云，外资与国有资本、民间资本不断斗争、博弈与融合；中国企业改制，宁予外人，不予本家；以及跨国资本与民族主义情绪的针锋相对……这些都是《猎狼》的广阔背景，读来令人心有所感，而空叹奈何。
——著名财经作家吴晓波　　尽管外资并购在中国正在遭遇越来越强大的政治阻力，但“道高一尺，魔高一丈”，外资正通过“灰色”途径，绕开中国官方监管，从而以曲线方式持有中国股份。
——英国《金融时报》　　一个个优秀本土企业被同行业里强势的跨国公司收购后，虽然说“本土品牌可能保持”，“团队可以继续经营”，但是，应该承认，本土企业绝对是变成了跨国公司全球战略的一个棋子，企业家绝对变成了跨国公司的职业经理人。
收购后的蜜月期一旦过去，双方在战略和理念上一旦发生冲突和碰撞，或者是企业经营出现困难，本土品牌和企业家的命运就完全落在了跨国公司董事会的手中，王志东、何伯权、周鸿祎就是前车之鉴。
——《中国企业家》

编辑推荐

揭开当下外资收购中国企业的玄机和谜局　从国家收购、企业收购、到情感收购……　层层拨开外资收购中国企业的玄机和谜局，　揭秘事件背后不为人知的故事，　展示商业博弈中的诡异和智慧。

在小说中，你能嗅到真实的商业案例味道——　达能收购哇哈哈、可口可乐收购汇源、凯雷收购徐工……　外资收购中国企业的故事，正以日趋多元化的方式演绎！

推荐语：　著名财经作家吴晓波力荐最富时代感的商战小说——　“但凡小说，总有所指。《猎狼》将剧情聚焦于跨国并购中的两个虚拟公司与人物，但谁说这不是真实的呢？
三十年风云，外资与国有资本、民间资本不断斗争、博弈与融合；中国企业改制，宁予外人，不予本家；以及跨国资本与民族主义情绪的针锋相对……这些都是《猎狼》的广阔背景，读来令人心有所感，而空叹奈何。
”

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com